



Site Internet : Lci.fr
 Date : 10/06/2008
 Fichier : -1860262208.pdf
 Copyright : Lci.fr

TF1.fr Programmes Infos Sports Femmes Jeux Services Vidéos Shopping Enfants

Accéder à vos favoris | LCI.fr en page d'accueil



Mardi 10 juin 2008

Accueil EURO 2008 France Monde Economie Bourse Sciences High-Tech People Culture JT TF1 Lifestyles La chaîne Communautés Médiascast Podcast

Accueil Actions Indices Bons & Warrants Obligations Indicateurs Actualités Portefeuille MarketMap

> Recherche

Code / Libellé :



09/06/08 18:24 Pactoffice conquiert de nouveaux apporteurs d'affaires avec les applications e-business courtage d'ITN

PUBLICITE

ITN, éditeur européen leader des logiciels et composants pour l'assurance, annonce aujourd'hui la mise en place d'une solution à haute valeur ajoutée pour le courtier-grossiste lyonnais " Pactoffice ". Depuis toujours promoteur de la technologie comme facteur de services et de développement auprès de ses apporteurs d'affaires, Pactoffice trouve principalement en assurance automobile avec des solutions adaptées aux risques aggravés (rétalus, alcoolémie et non paiement de prime), aux voitures sans permis et voitures et des véhicules de collection et de prestige.

Reconnu par ses pairs comme un précurseur dans l'environnement du courtage français, Pactoffice a mis, sous l'égide d'Yves CREYX (directeur en charge de la stratégie et du développement), depuis sa création sur un service qualitatif et innovant basé sur un système d'information fluide, efficace et transparent pour convaincre ses apporteurs et gagner des parts de marché sur ce secteur ultra compétitif.

C'est pour cette raison que la direction générale du groupe Yves CREYX et Philippe CHUZEL, avait déjà retenu et déployé en fin 2000 l'offre " V9 Courtage " d'ITN afin d'industrialiser dès cette époque la gestion des groupements dont les modalités restaient alors encore fastidieuses et nécessitent des saisies répétitives.

La volonté affirmée de ce partenariat et des nouveaux modules de la solution d'ITN répond à la double ambition affichée de Pactoffice d'agrandir son territoire de prospection naturel (majoritairement des agents d'assurance et des courtiers) et d'accélérer fortement leur taux de rentabilité.

Fruit d'une politique de gestion simplifiée, l'objectif d'une croissance de la rentabilité de +30% par an au cours des 3 prochaines années apparaît désormais totalement légitime.

En supprimant ainsi la double saisie des données ou la duplication de certaines tâches, Pactoffice accorde sur ses gains de temps pour permettre à ses collaborateurs de se consacrer à une prospection commerciale conquérante.

" Nous avons pleinement conscience qu'avec un module de gestion Internet simple, intuitif et convivial, intégré à " V9 Courtage ", nous allons transformer radicalement les méthodes historiques de gestion lourdes et fastidieuses. Nous participons également à la fidélisation des apporteurs de Pactoffice pour qu'ils s'inscrivent dans une collaboration à long terme favorable à leur développement commercial " explique Henri FAURE, responsable produit courtage d'ITN.

Cette nouvelle solution e-business offre en effet des dossiers simplifiés, une gestion des commissionnements automatisés, un accès permanent et libre à la richesse de leur base de données. Ces atouts permettront la conversion définitive de ses prospects inexploités en nouveaux et loyaux apporteurs du cabinet.

" Pour réussir le formidable pari engagé par l'équipe Pactoffice : accroître notre rentabilité et développer des nouveaux partenariats mutuellement fructueux, Pactoffice a souhaité retenir exclusivement une solution technologique en cohérence avec les attentes de facilité de Business souhaitée par le marché. L'expertise prouvée d'ITN depuis 8 ans et la mise à disposition de nouveaux modules e-business garantissent cette facilité d'affaires et ont fini de nous convaincre de la pertinence de cette offre comme dit de la compétitivité et axe majeur de notre croissance " confirme Philippe CHUZEL (Directeur chargé de la logistique et de l'administration de Pactoffice) en charge de la réalisation opérationnelle de ce projet.

La société ITN

ITN éditeur européen de logiciels et composants pour l'assurance, est le partenaire stratégique des compagnies et mutuelles, des sociétés de bien-être, des grossistes et des courtiers, pour l'optimisation et l'industrialisation des systèmes d'information.

ITN conçoit et développe depuis plus de 20 ans des solutions de gestion à forte valeur ajoutée permettant de gérer et d'industrialiser l'intégralité des processus métiers de l'assurance en IARD, Santé, Prévoyance.

Le Groupe ITN, premier éditeur français de solutions d'assurance labellisé par le pôle de compétitivité mondial " FINANCE INNOVATION " pour son projet de Recherche & Développement européen, occupe en 2008 son développement international (Belgique, Espagne, Italie, Luxembourg, Portugal, Maroc, Madagascar). | www.itna.com

La société Pactoffice

Grossiste en assurances spécialisés dans les assurances de réelles automobile, dans les risques aggravés, l'assurance de voiture sans permis, l'assurance voiture de location sans permis et de voitures ou encore l'assurance de véhicule de collection et d'exception, Pactoffice offre aussi aux courtiers des solutions de placement d'assurances et de courtage technique depuis son siège lyonnais. www.pact-office.fr

Source Fininfo - Avertissement légal



LCI - La bourse du 9 juin



La métier d'Aven Capital



Le marché du financement des start-up via par Guillaume Aubin



Charles Letourneur finance les start-up dès le premier tour



Fragilité de la zone euro?



Plus de vidéos

